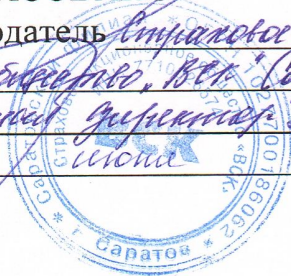


СОГЛАСОВАНО

Работодатель

Иваново акционерное общество, ВСК "Саратовский филиал" директор А.П.Тютчев
« 15 » июня 202 1 г.



СОГЛАСОВАНО

Директор ГАПОУ СО «ЭКПТ»

Ю.А. Журик
« 15 » июня 202 1 г.



АКТ

согласования

Настоящим актом удостоверяется согласование программы подготовки специалистов среднего звена базовой подготовки выпускников ГАПОУ СО «Энгельсский колледж профессиональных технологий» по специальности **38.02.02 Страхование дело (по отраслям)**.

Характеристика подготовки специалиста и документация, представленная для согласования, указаны в Приложении к Акту согласования.

Эксперт:

Тютчева Елена Усмановна

(ФИО)

согласующий

(должность)

Страхование акционерное общество "ВСК" Саратовский филиал
(место работы)

25.06.2021

(дата)

Ю.А. Журик
(подпись)

ПРОГРАММА ПОДГОТОВКИ СПЕЦИАЛИСТОВ СРЕДНЕГО ЗВЕНА

по специальности **38.02.02 Страхование (по отраслям)**

для соответствующей профессиональной деятельности

Характеристика подготовки по специальности

38.02.02 Страхование (по отраслям)

1. Общая характеристика ППССЗ

1.1. Срок получения СПО по ППССЗ базовой подготовки: на базе основного общего образования 2 года 10 месяцев.

1.2. Наименование квалификации - *Специалист страхового дела*

1.3. Характеристика профессиональной деятельности выпускников:

Область профессиональной деятельности выпускников (п.4.1 ФГОС)

- заключение и сопровождение договоров страхования физических и юридических лиц, оформление и сопровождение страховых случаев (урегулирование убытков) от лица и за счет страховых организаций.

Объекты профессиональной деятельности выпускников (п.4.2 ФГОС)

- процесс продаж страховых продуктов;
- документы, сопутствующие заключению договора страхования и оформлению страхового случая;
- документы внутренней и внешней отчетности;
- правила страхования и методические документы по страхованию;
- финансовые потоки между участниками страхования;
- внутренняя информация (административные приказы, методические рекомендации по расчету страхового возмещения);
- внешняя информация (нормативно-правовая база, рекомендации, изменения на страховом рынке).

Видам деятельности выпускника (п.4.3 ФГОС)

ВД 1 Реализация различных технологий розничных продаж в страховании.

ВД 2 Организация продаж страховых продуктов.

ВД 3 Сопровождение договоров страхования (определение страховой стоимости и премии).

ВД 4 Оформление и сопровождение страхового случая (оценка страхового ущерба, урегулирование убытков).

ВД 5 Выполнение работ по одной или нескольким профессиям рабочих, должностям служащих

2. Требования к результатам освоения образовательной программы

Специалист страхового дела должен обладать общими компетенциями, включающими в себя способность (п.п.5.1 ФГОС):

ОК 1. Понимать сущность и социальную значимость своей будущей профессии, проявлять к ней устойчивый интерес.

ОК 2. Организовывать собственную деятельность, выбирать типовые методы и способы выполнения профессиональных задач, оценивать их эффективность и качество.

ОК 3. Принимать решения в стандартных и нестандартных ситуациях и нести за них ответственность.

ОК 4. Осуществлять поиск и использование информации, необходимой для эффективного выполнения профессиональных задач, профессионального и личностного развития.

ОК 5. Использовать информационно-коммуникационные технологии в профессиональной деятельности.

ОК 6. Работать в коллективе и команде, эффективно общаться с коллегами, руководством, потребителями.

ОК 7. Брать на себя ответственность за работу членов команды (подчиненных), результат выполнения заданий.

ОК 8. Самостоятельно определять задачи профессионального и личностного развития, заниматься самообразованием, осознанно планировать повышение квалификации.

ОК 9. Ориентироваться в условиях частой смены технологий в профессиональной деятельности.

Специалист страхового дела должен обладать профессиональными компетенциями, соответствующими видам деятельности (п.п.5.2 ФГОС):

ВД 1 Реализация различных технологий розничных продаж в страховании

ПК 1.1. Реализовывать технологии агентских продаж.

ПК 1.2. Реализовывать технологии брокерских продаж и продаж финансовыми консультантами.

ПК 1.3. Реализовывать технологии банковских продаж.

ПК 1.4. Реализовывать технологии сетевых посреднических продаж.

ПК 1.5. Реализовывать технологии прямых офисных продаж.

ПК 1.6. Реализовывать технологии продажи полисов на рабочих местах.

ПК 1.7. Реализовывать директ-маркетинг как технологию прямых продаж.

ПК 1.8. Реализовывать технологии телефонных продаж.

ПК 1.9. Реализовывать технологии интернет-маркетинга в розничных продажах.

ПК 1.10. Реализовывать технологии персональных продаж в розничном страховании.

ВД 2 Организация продаж страховых продуктов.

ПК 2.1. Осуществлять стратегическое и оперативное планирование розничных продаж.

ПК 2.2. Организовывать розничные продажи.

ПК 2.3. Реализовывать различные технологии розничных продаж в страховании.

ПК 2.4. Анализировать эффективность каждого канала продаж страхового продукта.

ВД 3 Сопровождение договоров страхования (определение страховой стоимости и премии).

ПК 3.1. Документально оформлять страховые операции.

ПК 3.2. Вести учет страховых договоров.

ПК 3.3. Анализировать основные показатели продаж страховой организации.

ВД 4 Оформление и сопровождение страхового случая (оценка страхового ущерба, урегулирование убытков).

ПК 4.1. Консультировать клиентов по порядку действий при оформлении страхового случая.

ПК 4.2. Организовывать экспертизы, осмотр пострадавших объектов.

ПК 4.3. Подготавливать и направлять запросы в компетентные органы.

ПК 4.4. Принимать решения о выплате страхового возмещения, оформлять страховые акты.

ПК 4.5. Вести журналы убытков, в том числе в электронном виде, составлять отчеты, статистику убытков.

ПК 4.6. Принимать меры по предупреждению страхового мошенничества.

ВД 5 Выполнение работ по одной или нескольким профессиям рабочих, должностям служащих (Агент страховой).

ПК 5.1. Реализовывать технологии агентских продаж.

ПК 5.2. Осуществлять стратегическое и оперативное планирование розничных продаж.

ПК 5.3. Организовывать розничные продажи.

ПК 5.4. Реализовывать различные технологии розничных продаж в страховании.

ПК 5.5. Анализировать эффективность каждого канала продаж.

ПК 5.6. Документально оформлять страховые операции.

ПК 5.7. Консультировать клиентов по порядку действий для оформления страхового случая.

ПК 5.8. Принимать меры по предупреждению страхового мошенничества.

3. Структура вариативной части ППССЗ

В соответствии с ФГОС СПО 38.02.02 Страховое дело (по отраслям), вариативная часть циклов образовательной программы составляет 972 часа, в том числе 648 часов обязательных учебных занятий.

Объем времени, отведенный на вариативную часть циклов образовательной программы, используется на углубленное изучение дисциплин и профессиональных модулей инвариантной части, а так же на введение других дисциплин и профессиональных модулей в соответствии с потребностями работодателей и спецификой деятельности образовательного учреждения:

Часы вариативной части распределены следующим образом:

1) 478 аудиторных часа на увеличение объема времени, отведенного на изучение дисциплин и модулей обязательной части:

- учебный цикл М и ОЕН дисциплин - на 26 аудиторных часов;

- профессиональный цикл:

 общепрофессиональные дисциплины на 236 аудиторных часов,

 профессиональные модули – на 216 часов.

2) 170 аудиторных часов на введение дополнительных дисциплин:

- в цикле ОГСЭ дисциплин - ОГСЭ.05 Основы финансовой грамотности -36 часов, ОГСЭ.06 Психология общения – 48 часов;

- в цикле М и ЕН дисциплин - ЕН.03.Экологические основы природопользования – 32 часа;

- в профессиональном цикле:

 общепрофессиональные дисциплины: ОП.12 Экономическая теория – 54 часа.

Документация, представленная для согласования

1. Рабочий учебный план по специальности.

2. Рабочие программы учебных дисциплин / профессиональных модулей.

3. Комплект контрольно-оценочных средств.

4. Программа государственной итоговой аттестации.

ДОКУМЕНТ ПОДПИСАН
ЭЛЕКТРОННОЙ ПОДПИСЬЮ

СВЕДЕНИЯ О СЕРТИФИКАТЕ ЭП

Сертификат 327766045235508045123579633876966067016845890599

Владелец Копейко Егор Николаевич

Действителен с 29.09.2023 по 28.09.2024